神奈川県中小企業診断協会 登録グループ 説明資料

No.	グループ名	代表者
1	EMS認証取得支援プロジェクト	岡田 章
2	AIビジネス研究会	小泉 昌紀
3	海外ビジネス研究会	髙木 富士夫
4	神奈川医療介護経営研究会	折笠 勉
5	かながわ☆ガチコン研究会	漆間 聡子
6	かながわコンテンツ創造研究所	小倉 正嗣
7	かながわ再生承継研究会	染谷 勝彦
8	かながわサポートセントラルチーム	辻 徹
9	神奈川実践IT研究会 (通称PIT:Practical IT)	村上 知也
10	かながわ農食支援グループ	高木 敏明
11	かながわ☆はとば会	伊藤 由美子
12	かながわ補助金研究会	石崎 優子
13	神奈川ものづくり応援隊	島崎 浩一
14	川崎・横浜北地域創成ネットワーク	吉井 弘治
15	経営デザイン実践グループ	久保田 弘

No.	グループ名	代表者
16	健康経営支援プロジェクト	野村 剛正
17	現場改善研究会	枇榔 竜二
18	湘南診断士ネット	山本 邦博
19	診断士ビジネスモデル研究会	小泉 孝朗
20	たまがわ経営研究会	石井 信裕
21	つぎ夢経営研究会	高久 広
22	「強み」経営研究会	寺野 仁
23	パラレルキャリア研究会	長島 三氣生
24	ビジネスIT研究会	後藤 昌治
25	平29会	和泉田 宏
26	ほったらかしビジネス研究会(ほったらかし研)	小林祐介
27	マーケティング実践研究会	小泉 昌紀



←登録グループのご案内はこちら



EMS認証取得支援プロジェクト

定例会日時·頻度	毎月第一土曜日 17:10~20:00	主な活動場所	かながわ県民センター
次回・次々回の予定 (日時・場所)	次回 11/4(土) 17:10~20:00 かながわ県民センタ次々回 12/2(土) 17:10~20:00 かながわ県民センタ	会費	1000円/年(会場費に使用)
担当者名•連絡先	岡田章 rfxnq933@ybb.ne.jp	グループメンバ数 (企業内・独立比)	10名(1:9)

<u>【活動の目的】</u>

中小企業の環境マネジメントシステム(エコアクション21)構築・運用支援を通じて、中小企業の企業価値向上(発展)と社会の環境負荷低減に貢献するために、メンバーの力量向上の勉強会並びに環境マネジメントシステム資格取得支援及び審査での課題解決支援を行う。

【活動の状況】

各自の審査活動の情報交換、環境関連資料の勉強会実施、毎回7~8名の参加

活動の紹介

【活動の特色】

エコアクション21審査員、BCP専門家、ISO専門家等の活動状況や新規環境情報を共有化

【見学・入会希望者へのメッセージ】

エコアクション21は、2018年度より、審査員資格認定試験の要件について、中小企業診断士資格があれば、認定試験の受験が可能になりました。

本プロジェクトでは環境経営マネジメントシステムに関心のある人、経験者などを全力でサポートし、エコアクション21の審査員資格取得及び 実際の審査の

課題解決を応援します。

地球温暖化が現実化しつつある現在、環境問題・課題解決は喫緊の重要事項となっています。 私たちは、環境課題について、世界的な 潮流や国内での現実を学びながら、中小企業経営者の環境経営を支援し、SDG s (持続可能な開発目標)の実現に貢献します。



AIビジネス研究会

定例会日時・頻度	毎月第3土曜 14:00~17:00	主な活動場所	ZOOM、県民センター、Lプラザ
次回・次々回の予定 (日時・場所)	・ 次回 11月18日(土) 14:00~17:00・ 次々回 12月16日(土) 14:00~17:00	会費	3,000円(主に外部講師、デジタル運営などに使用)
担当者名・連絡先	小泉 昌紀 連絡先:https://aibizlabo.com/about/meeting	グループメンバ数 (企業内・独立比)	45 (2:1)

【活動の目的】

私たちは、DXとAI(人工知能)の研究・創造・発信を通じて、かながわのイノベーションをリードし、きたる激動の時代に中小企業の経営革新に貢献できる存在になることを目指しています。

【活動の状況】

私たちは、かながわで唯一の「未来のビジネスと診断士 を考える」研究会で、 次の特長があります。

『つながる』 業種を超えてネットワークを作り、様々なタレントとつながる 『楽しむ』 アウトプットしながらDXの成功事例を学べ、AIの資格取得できる 『伝える』 DXを経営にどう生かすか、経営者への助言機会が増える

【活動の特色】

診断士の経験年数や独立・企業内に関わりなく、活発な議論や情報交換を交わしています。会員自身の発表に加えて、毎回テーマを決めてグループ演習を実施するなど双方向に参加頂けるのが特長です。また、診断士以外にも、AIの実務家や、外部講師を積極的に招聘。年2回公開セミナーを実施するなど、オープンで開かれた研究会となっています。参加者からは、「ビジネスパーソンに最適」、「最新の動向・事例がわかる」、「グループ演習が楽しみ」などご満足の声を頂いています。

【見学・入会希望者へのメッセージ】

2019年設立のフレッシュな研究会で、多様なメンバーと精力的に活動しています。 参加要件は「解決できていない経営課題・業務課題がある」ことだけ。意欲があれ ば経験不問です。もし、この紹介文を読んで興味を持ったら、遊びに来ませんか?



今をときめくベンチャー企業3社様を講師にお迎えして夏の生成AI/ メタバースセミナー満員御礼。関係者の皆様ありがとうございました #AIビジネス研究会









活動の紹介

見学・入会希望者 はこちら





海外ビジネス研究会

定例会日時・頻度	毎月第1土曜日 19:30~21:00	主な活動場所	Zoomでの月次定例会が中心
次回・次々回の予定 (日時・場所)	・ 次回:11月4日 ・ 次々回:12月2日	会費	1,000円/年
担当者名・連絡先	代表:髙木富士夫 <u>fujiconsul8@gmail.com</u> 連絡担当:池田篤 a.ikedy@gmail.com	グループメンバ数 (企業内・独立比)	19人(10人、9人)

[活動の目的]

研究会内外でのネットワークや人脈作り、メンバー相互のスキルアップ、並びに海外でのビジネス展開を目指す中小企業の支援等を目的にしています。

【活動の状況】

活動の紹介

幅広い業種と海外各国での豊富な経験を有するメンバーが多く、大半が現在も海外業務に携わっています。定例会ではメンバーが得意分野、興味のある分野について順番にプレゼンを行っています。

見学・入会希望者 はこちら



【活動の特色】

上記の通り基本は各メンバーが得意なテーマ、興味のあるテーマに自由に取り組むことをベースに、情報 共有、意見交換を行っています。相応しい案件が出てくれば、積極的な協働も推進します。

【見学・入会希望者へのメッセージ】

海外ビジネス未経験の方も歓迎します。ご興味のある方は月次定例会にオブザーバー参加してみて下さい。



神奈川医療介護経営研究会

定例会日時・頻度	月1回 毎月第4木曜日19時~	主な活動場所	総会は L プラザ、毎月の定例会 はリモート
次回・次々回の予定 (日時・場所)	お問合せください	会費	年会費5,000円、お試し1,000円/2回分
担当者名・連絡先	折笠 勉 <u>orikasa0804-atom@dream.com</u> 携帯 090-2245-9643(業務中は出れない場合があります)	グループメンバ数 (企業内・独立比)	25名 80%位

【活動の目的】

〔前提〕医療機関や介護事業者への経営支援は、医療や介護の制度は法律など様々な規制即ち、医師法、介護保険法などの法律の理解、診療報酬、介護報酬のしくみの理解が前提となる。〔目的〕従って、当会の目的は、①医療・介護のしくみの理解、②実践的な支援技法を身につけることである。

【活動の状況】

2021年3月に立ち上げ、毎月1回の例会はZOOMで行っている。2022年3月から今年3月まで、例会は13回、経営診断1回を行った。第1回は「加速する地殻変動の動き~新型コロナ禍病院・診療所・在宅医療では何が起きているのか~ 保健医療経営大学教授」から「実例に見る増患(患者を増やす)対策」「実例に見る新規開業支援」、神奈川県医師信用組合の開業医支援、「介護報酬改定」「診療消臭改定」のお話しなど興味深い内容を学んでいる。

活動の紹介

見学・入会希望者 はこちら (Mail Address)



【活動の特色】

本会が現在行っているのは、主に研修的な講座形式であるが、前述の「活動の状況」に記載しているように、大学教授から医療関連事業会社でコンサルを行っている社員、金融機関の方まで、専門性の高い講師により知見を得ている。今年からは会員による実際の事業者経営改善などにも取り組むでいる。

<u>【見学・入会希望者へのメッセージ】</u>

見学・お試し参加歓迎します(1,000円/2回分)医療・介護関係の知識を身に着けたい、実際の支援を 行いたい方を募集しています。また、自らも講師をしたい、事務局を手伝いたいなどの方大歓迎です。



研究会恒例の実際の企業診断風景。 この写真は福祉タクシーを運営する 会社の社長に経営診断の内容を報告 する報告会の様子です。

この回は全員6ポイント獲得できま した。参加費は会員は交通費、会場 費などの実費のみ

\equiv		
/		

かながわ☆ガチコン研究会

定例会日時・頻度	毎月第1火曜日	主な活動場所	横浜駅周辺会議室
次回・次々回の予定 (日時・場所)	・ 次回:11月7日 ・ 次々回:12月5日	会費	
担当者名・連絡先	漆間 聡子(s.uruma@b-no.co.jp)	グループメンバ数 (企業内・独立比)	13人(全員独立)

【活動の目的】

独立して活動している、あるいは今後独立して活動していきたい診断士のための「強みと専門性を活かした 自分らしいコンサルアイデンティティ」を作っていくことを目的としています。 会員同士がお互いの強みを認め合い活かしあい共に成長できる場を作ります。

活動の紹介

【活動の状況】

月に1回、定例会議を行っています。

近況報告と情報共有、困っていること相談等を1時間半の時間でざっくばらんに話す会

【活動の特色】

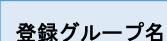
- ・全員独立している診断士だけで構成されている会
- ・仕事の売り込み方や支援で困ったことを具体的に相談できる会

【見学・入会希望者へのメッセージ】

プロの経営コンサルティング業を営む中小企業診断士(ガチコン)として活躍の場を広げていきたい、仲間と繋がりたいという方のためのグループです。



定例会は普通に会議していますが定例会後に懇親会も行っています!



かながわコンテンツ創造研究所【通称:かなコン】

定例会日時・頻度 毎月第4日曜 17:00~20:00		主な活動場所	基本かながわ県民センター、かながわ労働プラザなど
次回・次々回の予定 (日時・場所)	・ 次回 10/22(日)17:00~20:00 @労働プラザ・ 次々回 11/26(日)17:00~20:00 @県民センター	会費	5,000円/年(主に会場費などに使用)
担当者名・連絡先	小倉正嗣 masatsugu_ogura@realconnect.co.jp	グループメンバ数 (企業内・独立比)	47名(1.2:1)

診断士の資格を圧倒的に超えていく!必要なのはキラーコンテンツとプレゼン力だ!!

私たちは、診断士として輝くために、独自の圧倒的オリジナルコンテンツを磨き、魅力的なセミナー講師やプレゼンターを目指しています。その方法はただ一つ、徹底アウトプットです。診断士を取ると、講演などを頼まれ聴衆の前で話す機会は確実に増えます。副業としても話す仕事は発生します。その実践の前に、仲間の前で独自コンテンツでの講演講師の疑似体験をしましょう。講義・講演・プレゼン成功には実践経験が必要です。「かなコン」はその貴重な疑似体験の場となります。ともに研鑽し、技を磨きましょう。

【活動の状況】

月に1度定例会を開催し、メンバーが立候補でプレゼンを行います。内容は自分自身のオリジナルコンテンツ。 それに対し、参加している仲間がそのコンテンツやプレゼンについてアドバイスします。

仲間を聴衆にして、アウトプット。時には愛のあるムチも!これこそが最大の成長の糧になります。

【チームの特色】

診断士の経験年数や独立・企業内に関わりなく、活発な議論や情報交換を交わしています。 メンバーのバックグランドは本当に多様。テーマは発表者自身が決められますので毎回、新しい世界 に触れることができます。同じ専門性や関心のメンバーに偏らない、多様な出自のメンバーとの交流。 ここが他の研究会との大きな違いと認識しています。毎回飲み会は必須。代表が唎酒師です。

【見学・入会希望者へのメッセージ】

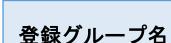
まずは、気軽に覗きに来てください。「かなコン」は、仲の良さと参加意識がめちゃ高い会です。 新しくジョインされた方もすぐに馴染めます。根拠は真剣さ。お互いに愛のあるアドバイスを伝え あう環境なので、全員が徹底的に仲良くなれるように、制度設計しています。 皆さんの人生のセカンドプレイスを手にしてください!



見学・入会希望者 はこちら







担当者名·連絡先

かながわ再生承継研究会

定例会日時・頻度	原則奇数月第2土曜日午後	主な
次回・次々回の予定 (日時・場所)	・ 次回: 11/11 14:00~17:00 L プラザ第11会議室 ・ 次々回: 1/13 14:00~17:00 L プラザ 第11会議室	会費
		H'II

染谷勝彦 some007ksk+KRSS@gmail.com

会費 やる気	

グループメンバ数 (企業内・独立比)

66 (6:4)

【活動の目的】

- 一、中小企業診断士の在るべき姿を世に示すこと。
- 一、神奈川県中小企業診断協会が戦う集団となるための礎を築くこと。

【活動の状況】

社会の公器とも言われる企業には、その務めを永続的に果たさなければならないという使命があります。そして、我々中小企業診断士には、 これらの企業を支援することで、我が国経済の発展に寄与するという責任があります。事業の継続を考えた際、一番のリスクとして想定され るのが、経営者の交代、つまり事業承継です。

経営破綻に陥った企業の窮境原因の多くが経営者の交代によるものだとも言われています。中小企業のゴーイングコンサーンを支援する 我々中小企業診断士にとって、事業の再生と承継に関する正しい知識を身に着け、実践していくことは、責務であると考えます。

当会は、机上論に留まることなく、研究という名の自己満足に甘んじることなく、国家資格者としての真価を互いに問いながら日々邁進する志士の集まりであることを目指します。

【活動の特色】

- 再生・承継案件事例を基にディスカッション
- フリーライド厳禁、積極的な意見交換を
- 毎回懇親会あり

【見学・入会希望者へのメッセージ】

■メンバーに求める人物像:

やる気・責任感のある人。知識や経験は不問ですが、入会後の自助努力は必要です。

独立・企業内も不問。将来的に独立を考えている人は勿論、企業内でも診断士活動を通して、世に貢献したいと考えている人。独立したものの、何をどうしたら良いか困っている人。己を見つめ直し、更なる精進を図りたいと考えている人。

活動の紹介

見学・入会希望者はこちら

以上



かながわサポートセントラルチーム

定例会日時·頻度	毎月第3土曜日14時~16時(原則)	主な活動場所	ZOOM、県民センター、Lプラザ
次回・次々回の予定 (日時・場所)	・ 次回 11月18日(土)14~16時 ZOOM ・ 次々回 12月16日(土)14~16時 ZOOM	会費	年間2000円
担当者名•連絡先	辻徹(代表) ksct1001@gmail.com	グループメンバ数 (企業内・独立比)	11名(企業内4:独立7)

【活動の目的】

中小企業施策等の研究を通じて、診断士としての知識補充・スキルを向上させることを目的としています。

【活動の状況】

毎月1回定例会を開催しています。コロナ流行以来、ほとんどZOOMでのリモート開催となっています。 輪番で研究発表を行っています。

活動の紹介

【活動の特色】

研究活動主体の活動ですが、実践活動も求めに応じて行います。



過去のセミナー開催時の様子

見学・入会希望者 はこちら



【見学・入会希望者へのメッセージ】

かながわサポートセントラルチームは、中小企業施策の研究を土台としつつ、様々な研究テーマを持ち寄り、互いに切磋琢磨する研究グループとして活動しています。 当チームでは、輪番でブログを書いており、月に1-2回新しい記事をグループのホームページに投稿しています。その記事内容をテーマにして、定例会では毎月1名が 研究発表を行っています。発表内容は中小企業施策が基本ですが各自の得意分野でも可としています。年に2回、夏と冬に和気あいあいとした懇親会も行っていま す。

ご興味のあるかたは、一度定例会にオブザーバー参加ください。

尚、新型コロナウイルスの流行以降、基本的にはZOOMを使用して定例会を行っていますが、年に1,2回リアル会合を行うことがあります。定例会のオブザーバー参加ご希望の方は、ご招待をお送りしますので、事前にご連絡くださいますようお願いいたします。



神奈川実践IT研究会 (略称:PIT)

定例会日時・頻度	毎月第1日曜日 10-12時	主な活動場所	毎月の定例会はリモート (総会は川崎)
次回・次々回の予定 (日時・場所)	11/5(日)10時 オンライン 12/3(日)10時 オンライン	会費	無料
担当者名・連絡先	村上知也 london333@gmail.com	グループメンバ数 (企業内・独立比)	7:3

ホームページ ご確認ください https://pit.bz/ ←定例会の内容を報告しています。

| 基本はオンラインで活動しています。時期に応じて、たまにリアル開催します。

【活動の目的】

中小企業診断士として個人としてのIT力を高めること中小企業に対しての実践的なIT支援力を高めること

【活動の状況】

毎月1回活動しています。各人のITに関するニュースを共有したり、IT企業を訪問して情報を共有したりしています。

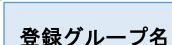
【活動の特色】

実践的にアウトプットを出すことを目指します。 Kindleで出版したり、セミナを企画したりしています。

【メッセージ】

このご時世もあって、中小企業支援にはITは必須となりました。 一緒にIT支援力のアップをはかりましょう





かながわ農食支援グループ

定例会日時・頻度	毎月第4土曜日(原則/変更あり)
次回・次々回の予定 (日時・場所)	 11/26(日) 10:30~12:00 横須賀市産業交流プラザ(ゼロからできる「ご当地カレー」の作り方) 12/23(土) 17:00~19:00 かながわ労働プラザ(定例会・忘年会)
担当者名・連絡先	武田 潔(k.takeda@fuga.ocn.ne.jp)

主な活動場所	横浜周辺・ 県内各地の農	家や6次産業家訪問
会費	4,000円/年	

グループメンバ数	
(企業内・独立比)	

27名 (企:独=6:4)

ジビエレトルトカレー

【活動の目的】

県内の農業・水産業・食品分野を支援し、地域活性化、農・水・食分野の付加価値拡大に寄与することを目的に活動しています。

【活動の状況】

活動は大きく以下の3つになります。

①定例会(年2回の全体会議)、②月例会(毎月、定例会月は除く)③チーム活動 ④特別勉強会 月例会は、月例幹事による自由な企画(例:実地見学、有識者講演等)を行っています。チーム活動は、 有志でチームを結成し、昨年度は、ジビエを使ったレトルトカレーの試作、農地を借りて野菜を生産など、 さまざまな活動をしました。特別勉強会は、農業の正しい知識を深めることを狙いとした勉強会。 講師は元農業改良普及員。過去16回開催(動画は、入会者に公開予定)。

【活動の特色】

農・水・食分野に関わる多彩なメンバーが所属しており、農食の知識・スキルアップ、人脈形成が可能。

【見学・入会希望者へのメッセージ】

農業の先には、食があり、食の先には、美味しさ・楽しさ・効用、さらには地域活性化等に繋がっています。つまり、**農業は、単に農作物を生産するだけではなく、人々の幸せの基盤となる、魅力ある仕事・産業**と言えます。ただ、日本の農業の置かれている現状は、就業者数の減少、高齢化、耕作放棄地の拡大など、厳しい側面があります。一方で、耕作規模の拡大や農業法人・企業参入の増加など構造変化が進んでいるのも事実です。また、昨今は、食糧安全保障のが国家的な問題ともなっています。これからの農業は、農業者が自ら農業所得を増やして、働く人が幸せで魅力的ある産業にしなくてはいけません。所得拡大には、「イノベーション(6次産業化他)」、「マーケティング」が不可欠です。そのため、「マーケティング」、「6次産業化」をサポートできる人材、つまり、農・水・食に明るい中小企業診断士が潜在的に必要とされている分野と言えます。診断士としてこの分野に関わり、サポートしたい方のご参加を是非お待ちしております!

活動の紹介

見学・入会希望者 はこちら





かながわ☆はとば会

定例会日時·頻度	毎月はなし(年 5 回程度随時開催)	主な活動場所	神奈川県内(横浜市内中心)
次回・次々回の予定 (日時・場所)	・ 次回 11月23日真鶴半島ハイキング・ 次々回 2月3日酒造見学会	会費	なし(イベントの都度実費精算)
担当者名·連絡先	伊藤由美子 yumiko.niji.mom@icloud.com	グループメンバ数 (企業内・独立比)	84名(1:1)

神奈川県診断協会で唯一の「遊び」の登録グループです。楽しく人脈を広げましょう!! 【活動の目的】

相互交流・相互研鑽

●はとば 波止場:船着き場、船が集まるところ

●はとば会とは:中小企業診断士が集まってくるところ

●はとば会のコンセプト:診断十の波止場として、人とのご縁が診断十活動に活きる、良質人脈を築き保つ場

活動の紹介

【活動の状況】

年に数回イベントを開催

●昨年度活動内容:5月:新歓ボーリング大会、7月:ハイキング、11月:小田原小旅行、4月:花見 (バーベキューは感染症流行のため中止)

●今年度活動内容:5月:新歓飲み会、6月:国会見学会、9月:バーベキュー大会、11月:ハイキング予定、2月:酒造見学会予定、春:花見予定

見学・入会希望者 はこちら



【活動の特色】

オープン&フラット 人と人との繋がりを大事にする会

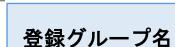
●LINE・facebookグループにてイベント等の企画・提案・連絡・報告。リアル交流を大事にします!

【見学・入会希望者へのメッセージ】

はとば会は診断十の「4th Place lです

- ●様々な業界に精通する診断士仲間と交流できること、情報が得られることは、資格取得のメリット!
- ●ゴルフ好きの方は、はとば会の分科会「かなゴル」(48名程在籍)への入会もお勧めします。





かながわ補助金研究会

定例会日時・頻度	毎月第3 水曜日	主な活動場所	Zoom(年2回程 リアル交流会)
次回・次々回の予定 (日時・場所)	・ 次回:11月18日・ 次々回:12月16日	会費	なし
担当者名・連絡先	代表 石崎 優子 連絡担当 和田 崇 insight-partner@xqj.biglobe.ne.jp	グループメンバ数 (企業内・独立比)	27人(企業内16人 独立診断11人)

【活動の目的】

・補助金のアレンジャーとして中小企業に対し、最適な補助金を推奨し、補助金の活用を通して中小企業の発展に貢献する。

【活動の状況】

- ・中小企業に対する補助金全般を対象とした適用研究、発表、情報発信などを行う。
- ・グループ全体として自主勉強会を通じ、各個人の知識・情報を共有しスキルアップを図る。
- ・補助金をテーマとした人的・組織的ネットワークづくりを推進する。
- ・公的刊行物への投稿(地域貢献とスキルアップの両立)。

【活動の特色】

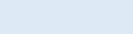
- ・会員相互に情報を持ち合い、フラットな関係でスキルアップを図ります。
- ・テーマの持ち回りによる全員参加。

【見学・入会希望者へのメッセージ】

- ・基本的に緩い組織ですので、お気軽にお声がけ下さい。
- ・まずはこれから補助金を知りたい、関わりたいという方は是非お声がけください。







活動の紹介



見学・入会希望者

はこちら



神奈川ものづくり応援隊

定例会日時・頻度	毎月第2日曜日 10:00~12:00	主な活動場所	神奈川県民センター(リアル会合)とzoom会合を 交互に開催
次回・次々回の予定 (日時・場所)	【 次 回 】 2023/11/12(日曜日)@かながわ県民センター 【次々回】 2023/12/10(日曜日)zoom会合	会費	年会費: 2,000円、 入会金: なし
担当者名・連絡先	代表 島崎 浩一 shimazaki@hta-consulting.com 090-5414-6519	グループメンバ数 (企業内・独立比)	現在約29名(プロコン:22名、企業内:7名) 機械・電気系:約半数、IT系:約半数

【活動の目的】

現場改善プロコン と ものづくり企業の企業内診断士 で構成される ものづくりのエキスパート集団

- ・メンバーのものづくりに関する知識の拡大およびコンサルティング・スキルの向上。
- ・ メンバー個人の目的・目標達成の支援。他のメンバーの協力を得て、各人の目的・目標を達成する。 【活動の状況】

■会合の内容

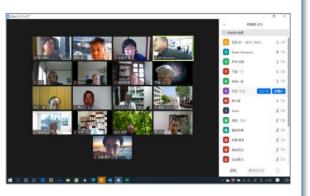
- メンバーによる講話
- 特定テーマについてのメンバーによる意見交換、討議
- · 現場指導(生産性向上、QCD向上)の事例紹介
- · IoT · AIツール紹介と現場での活用事例紹介
- ・指導先での困りごと共有と解決策についての意見交換
- 勤め先企業の経営・技術に関する動向紹介
- ■メンバーからの業務依頼
- メンバーが受注したコンサル案件のコンサル依頼
- ・メンバーが受注したセミナー案件の講師依頼
- ・メンバーが受注した補助金申請支援の応援依頼

【活動の特色】

・和気あいあい、でも真剣。・検討だけではなく、結果を形のあるアウトプットに纏めることを重視。【見学・入会希望者へのメッセージ】

ものづくりが好きな方の参加をお待ちしております。お試し参加歓迎。相性が合えば入会ください 「来る者は拒まず、去る者は追わず」です。情報の専門家も多数参加しています。







川崎・横浜地域創成ネットワーク

定例会日時・頻度毎月第2木曜日 19:00~21:00 (Zoom 20:00~22:00)次回・次々回の予定
(日時・場所)・ 次回 11月9日 (木)時刻未定、場所未定
・ 次々回 12月14日 (木)時刻未定、場所未定

主な活動場所	川崎、横浜北部を中心に主に神奈川県内		
会費	1.500円/年		

グループメンバ数 (企業内・独立比)

17名(企業内 3名 独立 14名)

担当者名・連絡先

森島 佐登志·jzu00057@nifty.ne.jp

「活動の目的】

川崎・横浜を中心に、主に神奈川県内、東京都内の中小企業の皆様の経営向上へ向けた支援

【活動の状況】

月1度の月例会実施。通例は、田園都市線・横浜市営地下鉄あざみ野駅近くの「山内地区センター」で実施していましたが、現在はZoomを利用して例会を実施することもあります。

毎年(連続10年)、産業見本市「テクノトランスファー in かわさき」へ出展して、相談ブースを設けて経営相談、補助金活用相談などを行っていましたが、このところ、新型コロナウイルスの影響で開催されていません。本年も開催の予定はありませんが、来年以降、開催されれば出展することになると思います。中小企業に対する実践的支援を、無償または有償で行っています。

| 中小企業に対する | 【**活動の特色**】

実際に中小企業様の実践的に支援をすることをモットーに活動しています。

【見学・入会希望者へのメッセージ】

自ら主体的に活動してくれる方を求めています。

我々のホームページがあります。ご参考にしてください。

URL: https://ykksosaynet.jp/

見学・入会希望者 はこちら





テクノトランスファーin かわさき 2019年の出展ブース

経営デザイン実践グループ

定例会日時·頻度	不特定(案件受注の都度)	主な活動場所	案件に応じてその都度活動場所を定める
次回・次々回の予定 (日時・場所)	・ 次回:未定・ 次々回:未定	会費	なし
担当者名·連絡先	久保田 弘 h-kubota@myad.jp	グループメンバ数 (企業内・独立比)	13人(1人、12人)

【活動の目的】

受注案件の実施

【活動の状況】

活動の紹介

官公庁からの受注案件(ものづくり支援、健康づくりセミナー・創業支援セミナー、データ解析など)の実施、実務ポイント取得の経営支援ほか

【活動の特色】

受注案件のみ実施しており、研究会はありません。

見学・入会希望者 はこちら

【見学・入会希望者へのメッセージ】

実践グループであり独立診断士向けのグループです、企業内診断士向けには実務ポイント取得の経営支援(プロコン塾)のみ実施中。



健康経営支援プロジェクト

定例会日時・頻度	毎月第3水曜日 19:00~20:30	主な活動場所	かながわ県民センター,Zoom
次回・次々回の予定 (日時・場所)	お問合せください	会費	年会費:3000円(現在Zoomのため無料)
担当者名・連絡先	代表 野村剛正 nomura.t.cotobank@gmail.com	グループメンバ数 (企業内・独立比)	現在約15名(独立7: 企業内3)

【活動の目的】

私たちのグループでは、企業経営の本質的な根幹である『人』に焦点をあて、企業の組織 風土のあり方を見直し、人財育成を主とし、従業員の幸福を考えた経営をサポートします。従業員のエン ゲージメントを高め、生産性や経営効率の向上による収益性の向上など各種支援施策を提供・実践してまいります。

【活動の状況】

- 1、メンバーの経験・能力・感性・志向等の相互理解を目的に、勉強会の充実を図っています。
 - ・個人別に自身の強味、知見の発表(健康経営への取り組み、関連するテーマの研究)
 - 外部団体や外部講師を招聘した講義
- 2、支援メニュー作り(セミナーコンテンツ、コンサルメニュー、研修事業)を行っています。
 - 男女共同参画、ダイバーシティ、女性活躍支援・働き方改革事業支援
 - ・健康経営を理解し支援するためのカードゲーム開発やITやAIを活用した支援メニュー開発
- 3、横浜市健康経営認証制度推進の支援(実践の場、実績作りを目的とします)を実践しています。
 - ・横浜市から紹介された認定企業の支援を通じた健康経営指標つくり。 - 認定企業のワークエン ゲージメント(社員の幸福度の測定)、企業価値、経営指標(労働生産性、離職率の測定)

【活動の特色】

- ・私たちのグループには、社会保険労務士やキャリアコンサルタント、メンタルヘルスマネジメント、
- 精神保健福祉士、労働安全衛生コンサルタントなど、関連する資格保有者のほか、
- 様々な立場で活躍されているメンバーがおります。

【見学・入会希望者へのメッセージ】

私たちのグループは、知見や情報の研鑽の場・自身の人間形成の場。そして相談し合える 関係性。ここで話し合った内容、マインドや ノウハウをもって、各メンバーが企業支援や相談のエキスパートとして活躍していくための源泉になることを目指します。

			П
-		_	ı
Ц	_	_	J,

登録グループ名	現場改善研究会					
定例会日時・頻度	毎月 第2金曜日 19時~	主な活動場所	Zoomオンライン			
次回・次々回の予定 (日時・場所)	次回 10/13 (金) Zoomオンライン次々回 11/10 (金) Zoomオンライン	会費	年間2,000円			
担当者名・連絡先	枇榔(ビロウ)竜二 bass44bass44@gmail.com	グループメンバ数 (企業内・独立比)	11名(0:11)			
【活動の目的】 現場改善は、診断士が指導して終わりというものではありません。自社内で改善活動が継続できるよう支援するのが、本来の我々、診断士の役割だと考えています。そのためには、実行と知識のバランスをとる必要があり						

ます。本研究会では、実行支援はもちろん、知識の充実に使えるコンテンツも作成していきます。

【活動の状況】

活動の紹介

数年間活動してきて、IE基礎、品質管理基礎、原価管理基礎、在庫管理の基礎等のセミナー用コンテン ツを作ってきました。また最近は、現場の動画を見て改善点をメンバーで討議する活動も実施しています。今 後は更に充実したものにしていきたいと考えています。

【活動の特色】

堅苦しい集まりではありません。いろいろな意見を出し合いながら進めています。

【見学・入会希望者へのメッセージ】

プロとして多方面で活動している方も多く参加しています。将来の独立の参考にしたい方、生産管理等をもう 一度整理し直したい方等、動機は違っても積極的に活動に関わっていこうとする意欲のある方、ぜひ、一緒に 活動しましょう!



湘南診断士ネット

定例会日時・頻度	毎月1回 日曜日	主
次回・次々回の予定	次回:11/19(日)17:00~20:00次々回:12/16(日)16:00~18:00 終了後忘年会	会
		L

主な活動場所	かながわ県民センター、オンライン参加可
会費	2,000円/年

グループメンバ数
(企業内・独立比)

59人 (39人:20人)

担当者名·連絡先

当会幹事アドレス(<u>kanji@shonan-shindanshi.net</u>)

【活動の目的】

中小企業診断士の研鑽の場を創出し、会員同士が切磋琢磨することでスキルアップを図る。

【活動の状況】

- ①毎月定例会を開催し会員相互の研鑽を行う。(定例会の内容は右表参照)
- ② 分科会での自主研究活動や支援事例を用いたワークショップを通して実践の力を養う。
- ③ 当会の関連事業として補助金申請支援業務、講師業務を実践する機会もある。

活動の紹介 【活動の特色】

理論と実践の両立を目指して活動している。

【見学・入会希望者へのメッセージ】

【メッセージ】

見学・入会希望者はこちら



実務経験を積みたい方、診断士活動の幅を広げたい方、向上心と積極性のある方には、 うってつけの会です。1回目のオブザーバー参加は無料ですので、ぜひお越しください。 活動・会員は湘南地区に限定しておりませんので、積極的にご参加ください。 活動内容は当会の公式HPでも公開しています。

(https://shonan-shindanshi.net/ または 左記QRコード参照)

<23年度上期定例会概要>

月度	種別	内容
4	報告	ホームページ運営委員(HPPJ)活動報告
4	報告	デジタルマーケティング分科会活動報告
4	報告	脱炭素分科会最終報告
4	連絡	実践活動の進め方
5	講演	木材建材業界の基礎知識
5	講演	私の診断士活動紹介
6	講演	私の診断士活動紹介
6	講演	ドラッグストアの業界動向と営業活動
6	ワークショップ	ビジネスモデル転換 事例研究
6	連絡	2023年度事業計画 実践関係
7	講演	私の診断士活動 最初の一年
7	講演	IV社主催事業での活動報告
7	ワークショップ	ビジネスモデル転換 事例研究



診断士ビジネスモデル研究会

定例会日時・頻度	毎月1回 第3木曜日 夕刻	主な活動場所	県民センター
次回・次々回の予定 (日時・場所)	・ 次回: 11月16日 ・ 次々回: 12月21日	会費	年会費 2000円
担当者名·連絡先	小泉孝朗 koizumikoizumi2004@gmail.com	グループメンバ数 (企業内・独立比)	14人(企業内:独立=1:1)

【活動の目的】

私たちは、メンバー間の協力や連携、創発等を通じ、診断士としてのビジネスモデルを積極的、主体的に検討し、 試行・実践していく研究会です。

【活動の状況】

令和5年4月に出来たばかりの研究会です。メンバーも県協会に入って日数が浅い方が多いです。 未だ未だこれからの私達は、分野や機能開発と並行して、ビジネス開発を行う事で診断士ライフの充実を図っていきます。

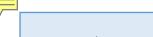
活動の紹介

【活動の特色】

メンバーは企業内と独立が半々です。診断士になった理由も診断士としてやりたい事も様々なメンバーが、積極的に提案し、協力・連携しながら、ビジネス開発を行っていきます。

【メッセージ】

診断士としての収益とやりがいの最適なバランスに向けて、一緒に考え、一緒に行動していきしょう。



たまがわ経営研究会

定例会日時・頻度	奇数月の第2日曜日(原則)15:00~17:00	主な活動場所	武蔵小杉及びJR南武線沿線周辺
次回・次々回の予定 (日時・場所)	・ 次回:11月12日・ 次々回:2024年1月14日	会費	0円 ※会場費がある場合、出席者で均等分担
担当者名・連絡先	石井 信裕 nobu181717@gmail.com	グループメンバ数 (企業内・独立比)	29人(3対2)

【活動の目的】

年齢、性別、学歴、職歴等関係なく、同じ土俵で多様な企業内・独立診断士が相互の交流を図ることにより、お互いの能力の向上を図り、グループの総合経営支援力をもって社会に貢献する活動を目指します。

活動の紹介

【活動の状況】

定例会にて、各メンバーに関心のあるテーマや実務経験の発表を行い、新たな情報の収集やディスカッションを行います。

【活動の特色】

企業内・独立という垣根を超えた交流ができます。少数精鋭であり、より懇親が図れるのも特徴です。また、ゲストスピーカー(特定分野の専門家等)による発表を行うことも不定期ですがあります。

【見学・入会希望者へのメッセージ】

企業内・独立を問わず自ら学びたい方、診断士仲間と懇親を図りたい方、是非ご連絡下さい。

つぎ夢経営研究会

定例会日時・頻度	原則として奇数月の最終土曜日または日曜日	主な活動場所	かながわ県民センター(横浜駅西口)
次回・次々回の予定 (日時・場所)	お問合せ下さい	会費	1,000円(入会金1,000円)
担当者名・連絡先	代表者 高久 広 takaku@hi-ho.ne.jp http://tsugiyume.web.fc2.com/	グループメンバ数 (企業内・独立比)	150名登録(8:2)

【活動の目的】

単なる交流ではなく、更新ポイント獲得の診断案件の実務がメインの活動になります。高久も定期的に診断案件を以来しますが、それだけではなく、お互いに診断案件を持ち寄るプロジェクトが多数あります。年間10ポイント獲得している方もいらっしゃいます。また、全員参加の「強みプレゼン」を実施しており、お互いの強みを知り合い、共有することで、互いの研究成果や診断実務のノウハウを提供し合う場を設けています。

活動の紹介

【活動の状況】

2009年に発足。神奈川では最も大きな研究会です。隔月に定例会が有り、それ以外に診断案件があれば、不定期に活動しています。

【活動の特色】

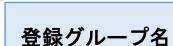
見学・入会希望者 は「つぎ夢」 で検索!

圧倒的な人数が特徴です。よって、プロジェクトなど何かをやろうとすると、直ぐに数十人が集まります。

【見学・入会希望者へのメッセージ】

代表者の高久はTACの講師を20年やっておりますので、元TAC生が多いのですが、TAC生以外の方々も歓迎しています。 来る者拒まず、去る者追わずの精神で、出入り自由で運営しています。 なお、元初回の見学参加は無料ですので、お気軽にご参加下さい





強み経営研究会

定例会日時・頻度	毎月第3 土曜日	主な活動場所	神奈川県民センター(横浜駅西口)、Lプラザ(石川町)
次回・次々回の予定 (日時・場所)	・ 次回:11月18日 ・ 次々回:12月16日	会費	ホームページ運営費
担当者名・連絡先	小林 幸文 yukifu-ko0300@ar.wakwak.com	グループメンバ数 (企業内・独立比)	約15人(5対5)

活動の紹介



当研究会HPはこちら

【活動の目的】

- ◆ 会社が継続的に事業を行う上での経営資源【強み】は、目に見える特許などの知財や財務諸表などで判別できる資産だけでなく、経営理念・組織力、技術ノウハウ、人材、関係企業とのネットワークなど、様々な目に見えない資産もあります。
- ◆ 当研究会では、会社の真の強みを発見し、これを活用して、売上の向上や、事業承継、人財確保などに結びつけることを目的に活動を続けています。

【活動の状況】

- 1 強み経営の実践指南~オリジナルの実践マニュアルを作成し実企業に適用しています。
- 2 診断ツールの研究~アンケート方式による企業の知的資産の活用診断ツールを開発しています。
- 3 知的資産経営報告書の作成~魅力発信レポートなどを作成し、企業の魅力を発信しています。

【活動の特色】

- 知的資産=企業の真の強みの研究だけでなく、企業支援など実践活動に活用しています。
- 大阪、埼玉、東北など他地域の知的資産研究会との交流の輪も広げています。 ※全国サミットもあります!

【見学・入会希望者へのメッセージ】

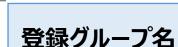
- ✓ メンバーは企業内診断士も多いです。真面目な仲間と知り合えます。
- ✓ 会社の強みを活かした経営! ····一緒に考え、実践に活かしてみませんか?



研究会の様子



埼玉・大阪など他県研究会との交流



パラレルキャリア研究会(略称:パラ研)

定例会日時·頻度	毎月第2日曜日 午前9時から11時30分	主な活動場所	ZOOM(原則)、ミューザ川崎シンフォニーホール(年3〜4回程度)
次回・次々回の予定 (日時・場所)	次回:11月12日(日)午前9時から11時30分(オンライン) 次々回:12月10日(日)午前9時30から12時 (ハイブリッドで開催)	会費	月額:1,078(税込)※月単位で入退会可能
担当者名•連絡先	長島三氣生 mikio.nagashima@bizinsights.biz	グループメンバ数 (企業内・独立比)	10名(7:3)

【活動の目的】

データサイエンスを中心とした「自学自主の習慣化」と「勉強仲間づくり」

【活動の状況】

- ・定例会(目的:学習状況と近況の共有)
- ・もくもく会(目的:自学自習の習慣化、毎週水曜日21時から開催、)
- ・みんチャレへの学習内容の投稿(目的:アプリによる自学自習の習慣化)
- ・LINE公式アカウントでの質問対応(目的:学習相談やわからない内容の質疑応答)
- ・パラ研のブログの執筆(目的:知識・スキルのアウトプット: https://parallelcareerlab.com/)
- ・オフ会(目的:メンバーの交流)

パラレルキャリア研究会は、メンバーの自学自習を習慣化するために次の3つを支援します。

- ①何を学習したらよいかわからない → 対策:LINE公式アカウントでの質問対応
- ②継続しない → 対策:もくもく会への参加(毎週)、みんチャレへの学習内容の投稿(随時)
- ③わからないところを質問したい → 対策:LINE公式アカウントでの質問対応

【活動の特色】



活動の紹介



【見学・入会希望者へのメッセージ】

・データサイエンスを中心に学習の習慣化とメンバー同士の交流を支援しています。他にも英語、行動経済学、プログラミング、人事制度などを学習しているメンバーもいます。特に30代から50代の社会人は、仕事や家庭(子育て)などで日々の学習する時間を確保することが非常に困難です。パラ研を利用して日々の学習を習慣化してみませんか。









ビジネスIT研究会

定例会日時・頻度	毎月第3金曜日 19:00~21:00	主な活動場所	県民センター / オンライン(隔月)
次回・次々回の予定 (日時・場所)	・ 次回:11月17日 19:00~21:00 オンライン ・ 次々回:12月15日 19:00~21:00 県民センター	会費	3,000円/年
担当者名・連絡先	後藤昌治 sho@msgcsl.com	グループメンバ数 (企業内・独立比)	36人 (6:4)

中小企業の生産性向上につながるIT活用を支援しています。

【活動の目的】

生産性向上、売上拡大や新サービスにつながるIT活用により、中小企業の事業成長への貢献を目的に活動しています。 さまざまな利用状況に対応した、顧客視点のITシステムを短期間・低コストで活用するための研究・調査、経営支援に取り組みます。

【活動の状況】

活動の紹介

活動の柱は2つあります。ひとつは、「中小企業のビジネスとITの相談・支援 (実務ポイント取得対象)」、もうひとつは、「IT活用の動向等の調査・研究」です。 その他、不定期ですが「ITベンダーとの情報交換」も行います。 勉強は少なめ、とにかく実践を通して学ぶことを目指して活動しています。

【活動の特色】

見学・入会希望者 はこちら



システム開発、製品開発、IT研修講師、コンサルティングなどの様々な経験を持ったメンバーで構成されています。また、ITコーディネータ、情報処理安全確保支援士として活動しているメンバーもいて、多くの視点からビジネスの実態に即した議論や情報交換、そして実務経験ができるのが特長です。

【見学・入会希望者へのメッセージ】

【兄子・人芸布聖石へのメッセーン】

製造業を中心に幅広い業種に対応

中小 企業支援

製造業

情報通信業 卸売・小売業 サービス業、建設業 など ITツール・活用事例 の調査・研究

T. IoT.WEB

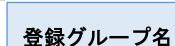
企画・導入・活用

業務プロセス 補助金、社員研修 情報セキュリティ など

ICTベンダーとの交流

IT活用支援の実践

企業にとってITは成長するためのひとつの手段です。でも、とてもパワフルな手段です。私たちは、ITのビジネスでなく、 ビジネスをITでサポートすることを大切なミッションと考えています。それが「ビジネスIT研究会」の名前に込めた思いです。意欲のある方の参加をお待ちしています。



平29会

定例会日時・頻度	偶数月第3土曜日又は第3日曜日17:00~19:00	主な活動場所	かながわ労働プラザ、かながわ県民センターなど
次回・次々回の予定 (日時・場所)	・ 次回:12月17日(日)17:00~19:00・場所未定・ 次々回:2月17日(土)17:00~19:00・場所未定	会費	無し
担当者名・連絡先	和泉田宏 ・ izumita.164@gmail.com	グループメンバ数 (企業内・独立比)	17名(7:10)

【活動の目的】

メンバー間の相互交流、相互研鑽

【活動の状況】

偶数月に開催している定例会では、各人の近況報告に加え、毎回メンバー1~2名が知見を発表しています。また、メンバーが持ち寄る案件について、

必要に応じて取り組んでいます。

直近の発表テーマは以下の通りです。1) ChatGPTについて、2) コンピテンシーモデル導入事例、3) ウェルビーイングについて

【活動の特色】

様々なバックグラウンドを持っているメンバーが多く、活動を通じて知見を深め、スキルアップ向上に努めています。

【見学・入会希望者へのメッセージ】

平成29年に神奈川県中小企業診断協会に入会したメンバーの相互研鑽の場として活動しています。多士済々の同期との情報交換に参加してみませんか。

ほったらかしビジネス実践研究会(ほったらかし研)

定例会日時•頻度	隔月開催(第一、二土日のいずれか)	主な活動場所	横浜他
次回・次々回の予定 (日時・場所)	12/2(土)18:00~@横浜	会費	1千円/年
担当者名·連絡先	小林祐介(hottarakashi@googlegroups.com)	グループメンバ数 (企業内・独立比)	5名(2対3)

【活動の目的】

ほったらかしビジネス(不労所得型ビジネス)の実践研究、情報共有を通して相互研鑽するとともに、中小企業に対するコンサルに活かす。※ほったらかしビジネス:無人販売・自動販売、無人サービス、ITサービス・ツール(アプリ)、コンテンツ、著作物、インカムゲイン他

【活動の状況】

- ①定例会(隔月開催)は、リアル開催とし、懇親会もあり。発表者プレゼンあり(発表して終わりではなく、 その後のディスカッションを重視)。お菓子を食べながら緩くやる座談会みたいな形式。
- ②個人活動は、同ビジネスへの実践と書籍等による学び(学び得た情報はメンバに情報共有する)。 その他、コミュニケーションツール(Discord、LINE)を活用して、ツール上で雑談・情報共有する。

【見学・入会希望者へのメッセージ】

- □自分の好きな・やりたい仕事に思いっきり時間を費やせていますか? □目の前にぶら下がっているニンジン(報酬)を得るために躍起になっていませんか? □勤務先や顧客から束縛の大きい働き方になっていませんか? □労働集約型のビジネスで、常に動き続けないと売上が上がらない働き方になっていませんか?
- □70、80歳になっても今と同じように働き続けることはできますか? (いつかボケて、体も動かない日がやってくるかもしません・・・)

これらの5つ質問(疑問)に対する一つの策・解として、「ほったらかしビジネス(不労所得型ビジネス)」に取組むことが挙げられます。汗水垂らして働くことや足で稼ぐことは決して否定しませんが、自分に合った「ほったらかしビジネス」を育て、それを自らのポートフォリオの一つに据えることで、自分がやりたい仕事を思いっきりやれる金銭的・時間的な余裕が生まれたり、年齢を重ねても、体調を壊しても、生活の糧を得続けることが出来るのではないでしょうか。

なお、「不労所得」と言うと、投資?と思われる方がいらっしゃるかと思いますが、投資ばかりではありません。例えば、自らのセミナー講義を動画としてレコーディングし、 自らのホームページとYoutubeを活用して、有償販売する。これは、<mark>「診断士」×「ほったらかしビジネス」</mark>の良い事例と思います。

今の日本は、高齢化、人材不足が深刻化しており、中小企業は特に深刻です。こうした中小企業に対し、同ビジネスが持つ省力自動化・デジタルなどの要素を 組み入れた提案をしていくことも不可欠です。本研究会では、「ほったらかしビジネス」というものをまず知り、自分に合った同ビジネスを育て、それをポートフォリオの 一つに据える。また、自らの研究・実践をもとに中小企業に対するコンサルに活かすことを目指します。一緒に学び取組みましょう(本気度の高い方に限ります)。





マーケティング実践研究会

		_		
定例会日時・頻度	毎月第4土曜 14:00~17:00		主な活動場所	ZOOM、県民センター、Lプラザ
次回・次々回の予定 (日時・場所)	・ 次回 11月25日(土) 14:00~17:00・ 次々回 12月23日(土) 14:00~17:00		会費	3,000円(会場費やデジタル運営などに使用)
担当者名・連絡先	小泉 昌紀 連絡先: https://mktlabo.com/meeting		グループメンバ数 (企業内・独立比)	45 (2:1)

令和の時代を「勝ち残る」ための取組みをはじめませんか?

【活動の目的】

マーケティング実践研究会では、マーケティングを理論、実践の両面から学ぶとともに 各メンバーの持つ経験や情報を共有し、議論を深めることにより自己研鑽を行っています。

【活動の状況】

研究会HPを窓口として顧客を獲得し、企業様のマーケティング支援を行っていくことを目標に活動を行っています。月に1度定例会を開催し、メンバーが持ち回りでマーケティングに関する発表を行うとともに、4つのグループに分かれて実践的なコンテンツを開発しています。今年度は、昨年度に着手した取組みをさらに発展させ、中小企業のニーズが高い『売上拡大』、『ブランド』、『情報発信』、『新事業開発』の4本柱で活動しています。

【活動の特色】

ベテランの独立診断士が多いこと、海外経験メンバー、女性メンバーが多いのが特徴ですが、診断士の経験年数や独立・企業内に関わりなく、活発な議論や情報交換が交わされます。

【見学・入会希望者へのメッセージ】

マーケティングを理論・実践の両面から学び経験したい方、将来の独立や海外での活躍を視野に入れている方にはとても学ぶことの多い研究会です。マーケティングという共通の話題を通じて、メンバーたちのそれぞれの考え方や経験を感じていただくことができます。少しでも興味を持たれた方は、オブザーバーとして遊びにいらしてください。

活動の紹介

見学・入会希望者 はこちら



なぜなぜなぜ分析の著者の小倉大先生 これからも必ず来てくださいね@マーケティング実践研究会



多彩なメンバーが集う楽しい懇親会